

Chef.fe de Projets

FICHE DE POSTE

“Le pôle développement commercial est clé à la JEMA, car il permet l’entrée des études. Il demande organisation, réactivité et disponibilité, surtout en période de forte activité. Ce rôle m’a aidé à gagner en aisance à l’oral et à gérer un dossier jusqu’à sa signature. La rédaction de documents, bien que chronophage, m’a appris la rigueur et le chiffrage.

Si tu es motivé.e et prêt.e à t’investir, ce poste est une excellente opportunité pour monter en compétences.”

Lucile Sallard, Cheffe de Projet 24-25

TES MISSIONS

- Prospection et présentation de la JEMA à des prospects
- Préparation et cadrage de l’étude
- Rédaction des documents d’étude
- Suivi de l’étude
- Contrôle du respect des conditions de réalisation de l’étude
- Gestion de la relation intervenant-client

TES SKILLS

- Aisance à l’oral
- Réactivité
- Coordination
- Gestion du travail
- Efficacité
- Rigueur
- Autonomie



8 heures par semaine



Des questions ?
Contacte nous via Instagram

@jemamontpellier

